

Im Auftrag unseres Kunden, einem mittelgrossen Traditionsunternehmen in der Baunebenbranche im Mittelland, richten wir uns an eine ambitionierte und kundenorientierte Persönlichkeit als

## Verkaufsleiter/in Schweiz

Um den langjährigen Erfolg und das weitere Wachstum in der Schweiz zu sichern, schafft unser Kunde diese neue Schlüsselfunktion.

### Hier werden Sie Ihre Kompetenzen einsetzen:

- Sie stellen die Weiterentwicklung der Verkaufsstrategie sicher und zeichnen sich gemeinsam mit dem Führungsteam für die Erreichung der Kundenportfolio-Entwicklung sowie für die Umsatzziele verantwortlich
- Sie führen ein kunden- und umsatzorientiertes Verkaufsteam
- Sie betreuen eigene Key Accounts
- Die Koordination und Vernetzung der gesamten Verkaufsaktivitäten (Aussendienst, Innendienst und Logistik) sind Ihr Fokus
- Sie entwickeln und setzen Marketingaktivitäten und Verkaufsinstrumente zusammen mit dem Marketing von der Theorie in die Praxis um und messen dabei die erzielten Veränderungen
- Sie sind verantwortlich für den Aufbau eines Tele Sales Programms
- Sie nehmen an nationalen und internationalen Messen teil
- Sie übernehmen den Aufbau und die Weiterentwicklung eines aussagekräftigen Vertriebscontrollings

### Das sind Ihre Verkaufsargumente:

- Sie verfügen über eine Weiterbildung im Verkauf (z. B. Dipl. Verkaufsleiter) sowie mehrjähriger Berufserfahrung im Verkauf von Investitionsgütern mit Führungsverantwortung
- Ihr Rucksack ist gefüllt mit breiten Kenntnissen zur Strategieentwicklung, der Planung von darauf abgestimmten Verkaufskonzepten- und Massnahmen sowie mit Erfahrung im Key Account Management
- Sie zeichnen sich durch Ihre hohe Erfolgsorientierung, Ihr pragmatisches Vorgehen und Ihre grosse Belastbarkeit aus
- Sie setzen Ihre ausdrucksstarke Kommunikationsweise zielsicher ein und überzeugen durch Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit
- Sie sind eine reife Persönlichkeit mit einem souveränen Auftritt und der Fähigkeit, mit unterschiedlichen Anspruchsgruppen und Menschen adressatengerecht zu kommunizieren
- Ihre Vorbildfunktion nehmen Sie als engagierte und teamorientierte Führungsperson wahr
- Ihre stilsichere Kommunikation in Deutsch und von Vorteil auch in Französisch runden Ihr Profil ab

Sind Sie bereit für diese neue Herausforderung? Sonja Schweizer (Telefon 043/205 10 22) freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen über unsere Bewerbungsplattform.

Jetzt bewerben